

Grupa Podravka

2007.



Izjava o odricanju od odgovornosti

Ova prezentacija sadrži određene izjave o budućim događajima u vezi s finansijskim stanjem, rezultatima aktivnosti i poslovanjem Grupe Podravka. Te izjave o budućnosti predstavljaju očekivanja ili mišljenja Društva o budućim događajima uključuju poznate i nepoznate rizike te nesigurnosti koje bi mogle uzrokovati da se stvarni rezultati, učinak ili događaji bitno razlikuju od onih izraženih ili pretpostavljenih u tim izjavama.

Sadržaj

Pregled događaja u 2007.

Prodaja

Rezultati poslovanja

Troškovi

Dionica

Strategija 2008. – 2011.

Pregled događaja

Pregled događaja u 2007.

nastavak restrukturiranja neosnovnih djelatnosti

unapređenje poslovnih procesa:
spajanje prodajnih operativa i centralizacija nabave

započela proizvodnja u Tvornici dječje hrane u Koprivnici

dodijeljen Halal certifikat mesnoj industriji Danica i Tvornici koktel peciva

novi Kolektivni ugovor Grupe Podravka

sklopljen ugovor o poslovnoj suradnji s Microsoftom

sklopljen ugovor o distribuciji i prodaji SMS-ovih proizvoda na tržištu Hrvatske

sklopljen ugovor o poslovnoj suradnji s Gastro grupom i Nacionalnom udrugom obiteljskih i malih hotela

akvizicija marki Warzywko, Perfecta i Lero

ukupne investicije 291,4 mil. HRK

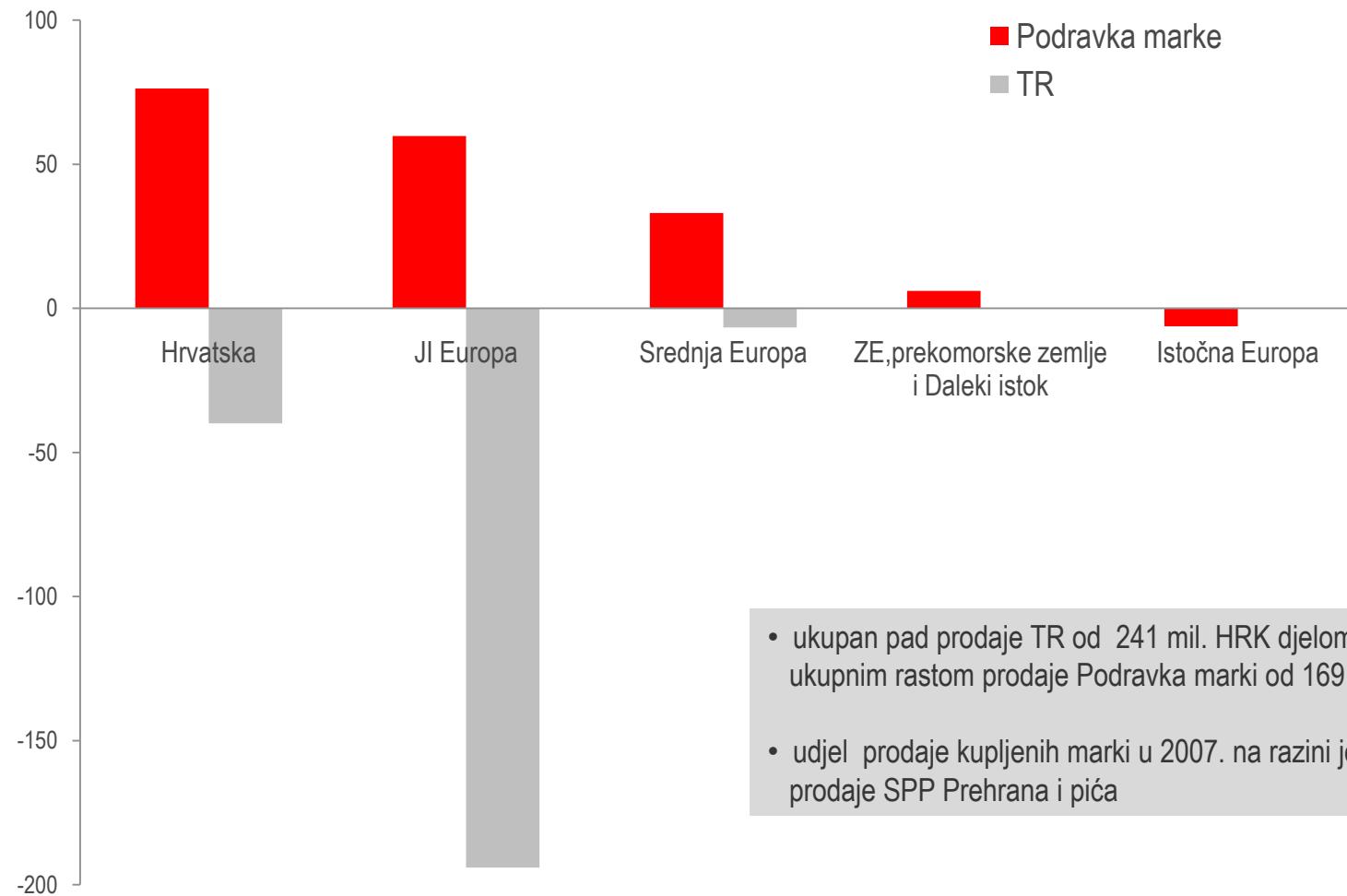
prekid distribucije Nestléovih proizvoda na tržištu Hrvatske

snažan rast Podravka marki

Kretanje prodaje SPP Prehrana i pića

Razlika ostvarene prodaje Podravka marki i prodaje TR (2007./ 2006.)

mil. HRK



- ukupan pad prodaje TR od 241 mil. HRK djelomično je ublažen ukupnim rastom prodaje Podravka marki od 169 mil. HRK
- udjel prodaje kupljenih marki u 2007. na razini je od 1,5% ukupne prodaje SPP Prehrana i pića

Novi proizvodi u grupi proizvoda Podravka jela

Stroganoff i Pileći paprikaš

-dva nova okusa upotpunjaju paletu Podravka gotovih jela svojim visokokvalitetnim sastojcima odabralih komadića mesa i povrća (lansirano u 3. kvartalu)



Brusnica -okus brusnice zarobljen u Podravkinom čaju i marmeladi (lansirano u prvoj polovici godine)



Domaće juhe

-spoj tradicionalnog okusa i suvremene pripreme (lansirano u 2. kvartalu)



Bijeli čaj -čarobni sastojak "eliksira mladosti" pridružen Podravka čajevima (lansirano u 4. kvartalu)



Novi proizvodi u kategoriji Dječja hrana i žitarice



Čokolino žitarice

-ukusne, prirodne, jednostavne za pripremu, zabavne, pružaju užitak u omiljenom čokoladnom okusu te su savršen obrok za djecu obogaćen vitaminima, željezom i kalcijem
(lansirano u 1. kvartalu)



Lino mljeveni keks



- za pravilan rast i razvoj djeteta
- za čvrste kosti i zdrave zube i željezom
- pomaže stvaranju crvenih krvnih stanica i opskrbi organizma kisikom
(lansirano u 2. kvartalu)

Provita corn flakes

-žitarica pripremljena s dodatkom vitamina B-kompleksa, a bez konzervansa i umjetnih aroma
(lansirano u 3.kvartalu)



Novi proizvodi u kategoriji Slastice i snack



Kviki štapić punjen kremom kikirikija
(lansirano u 3. kvartalu)



Dolcela višekomponentni proizvodi
-proizvod sadržava sve osnovne
sastojke za pripremu kolača
(lansirano u 4. kvartalu)



Šlag 5+

-šlag sadrži biljne masnoće i
pogodan je za vegetarijance
(lansirano u 2. kvartalu)



Dolcela puding

-Puding s okusom vrhnje karamela
-Puding s okusom rum punc
(lansirano u 4. kvartalu)

Akvizicijski ciklus 2006. / 2007.

EVA (Hrvatska, 2006.)



oživljavanje jednog od najomiljenijih brandova u kategoriji konzervirane ribe na tržištu Hrvatske i JI Europe

kategorija s velikim potencijalom širenja assortimenta novim proizvodima

ulistavanje novih proizvoda u prvom kvartalu 2007.

Eva. Iz srca mora.



Odnosi s investitorima

Warzywko i Perfecta
(Poljska, 2007.)



akvizicijom marke Warzywko Podravka je ojačala lidersku poziciju na poljskom tržištu dodataka jelima

Podravka je ušla u "medium price" segment na tržištu Poljske te proširila bazu i profil potrošača

"Warzywko – najviše povrća u kuhinji" – nova TV kampanja na tržištu Poljske



Lero (Hrvatska, 2007.)



proširen postojeći assortiman Podravka pića na kategoriju juiceva, nektara, sirupa i drugih sokova

uvodenjem assortimenta marke Lero u postojeću prodajnu infrastrukturu Podravka će ostvariti troškovne uštede u području prodaje i distribucije

dobro pozicionirana marka na tržištu RH, koju karakterizira kvaliteta proizvoda te moderna i tehnološki napredna ambalaža

Rezultati poslovanja Podravka Grupe 2007.



Investicijska ulaganja i akvizicije

UKUPNE INVESTICIJE	291,4 mil. HRK	+60%
AKVIZICIJA MARKI	116,6 mil. HRK	
INVESTICIJSKA ULAGANJA	174,8 mil. HRK	

KATEGORIJE PROIZVODA U KOJE SE NAJVIŠE ULAGALO:

- dječja hrana i kremni namazi
- meso i mesne prerađevine
- farmaceutika (registracije i nova oprema)

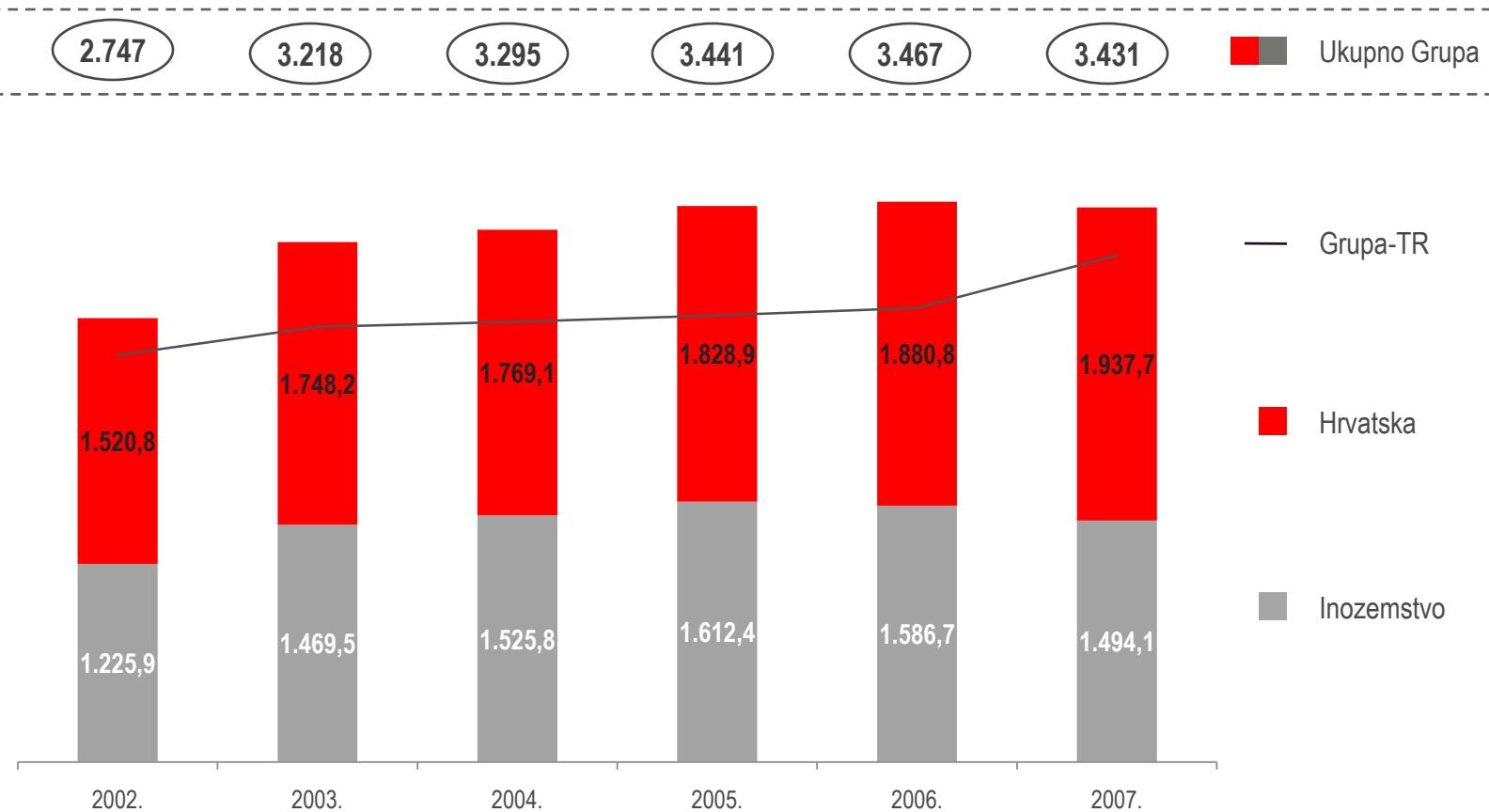


Prodaja

Prodaja Grupe Podravka

Rast prodaje na domaćem i inozemnom tržištu
2002. – 2007.

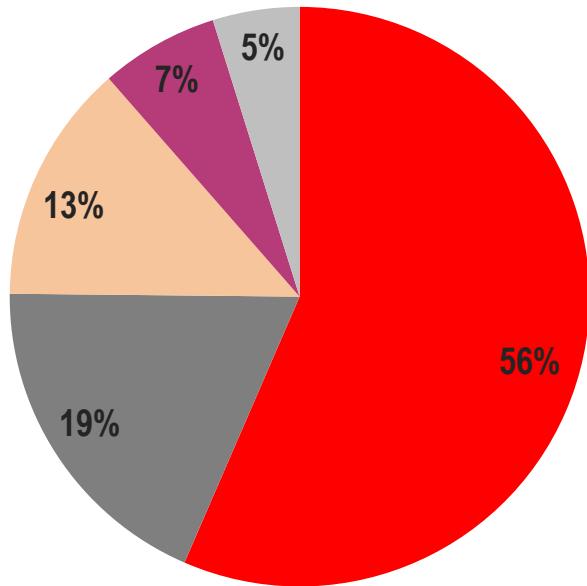
mil.HRK



* Compound Annual Growth Rate (Kumulativna prosječna godišnja stopa rasta)

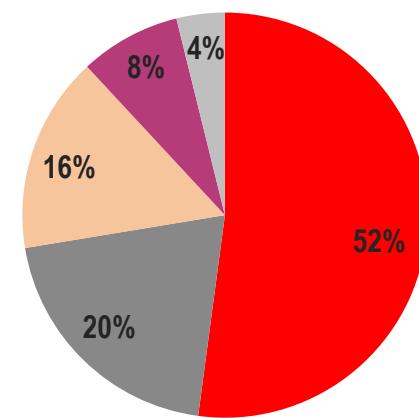
Pregled prodaje prema tržištima

Pregled prodaje Grupe Podravka prema tržištima

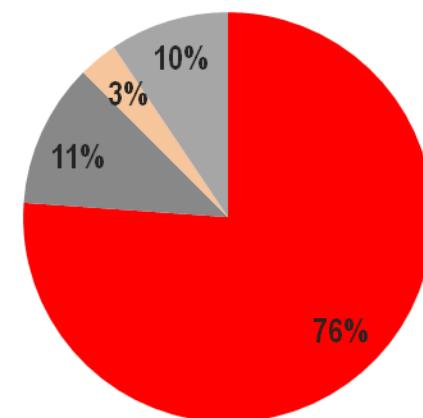


- Hrvatska
- Jugoistočna Europa
- Srednja Europa
- Zapadna Europa, prekomorske zemlje i Daleki istok
- Istočna Europa

Pregled prodaje Prehrane i pića prema tržištima

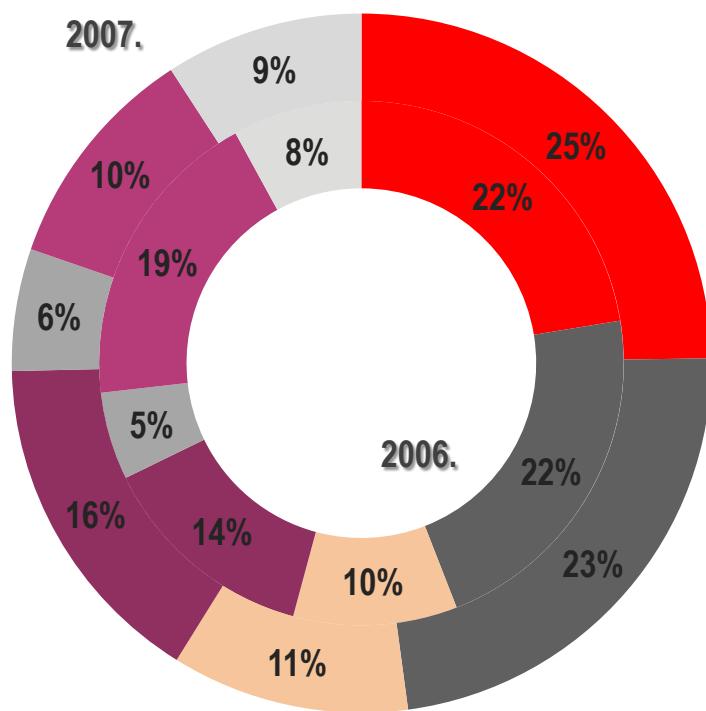


Pregled prodaje Farmaceutike prema tržištima



* SPP Usluge nije predmet analize obzirom da u ukupnoj prodaji Grupe sudjeluje s 0,2%

SPP Prehrana i pića



■ Dodaci jelima

■ Podravka jela

■ Dječja hrana, slastice i snack

■ Meso i riblji proizvodi

■ Bezalkoholni napici

■ Trgovačka roba

■ Ostalo (PiP)

+4%

+5%

+7%

+14%

+23%

-55%

+13%

-1%

+8%

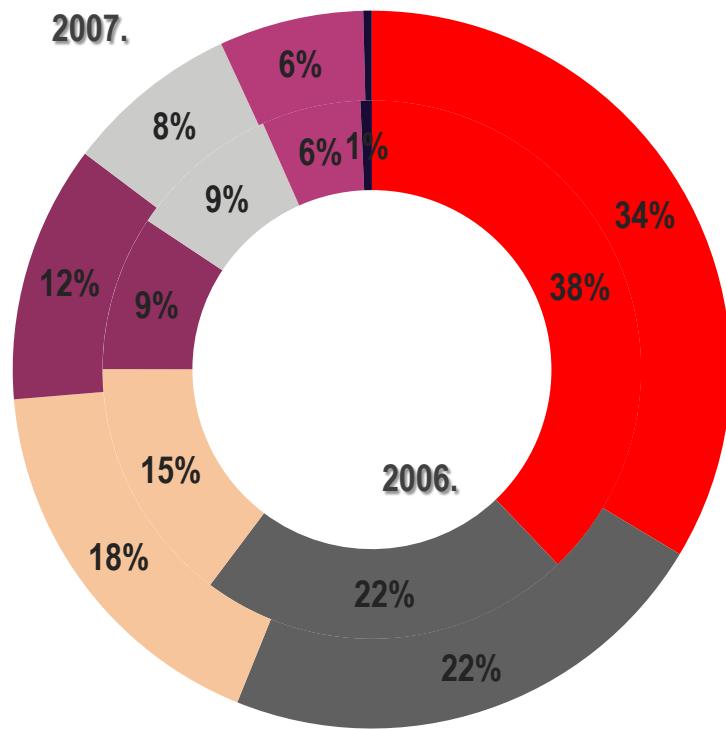
Prodaja SPP Prehrana i pića

2.810,6 mil. HRK

Ukupni rast prodaje SPP Prehrana i pića

Rast Podravka marki

SPP Farmaceutika



■ Srce,krvožilje,krvi i krvotvorni organi

-10%

■ Koštano-mišićni i živčani sustav

+2%

■ Dermatici

+21%

■ Bezreceptni proizvodi

+27%

■ Sustavne i infekcije uzrokovane parazitima

-12%

■ Dišni,probavni i mokraćni sustav

+11%

■ Ostalo

-44%

Prodaja SPP Farmaceutika

614,3 mil. HRK

Ukupni rast prodaje SPP Farmaceutika

+2%

Tržište Hrvatske

Karakteristike tržišta

ukupna prodaja: 1.937,7 mil. HRK

rast prodaje Podravka marki: +7%

pad prodaje trgovачke robe: -14%

početak prodaje i distribucije SMS-ovih proizvoda

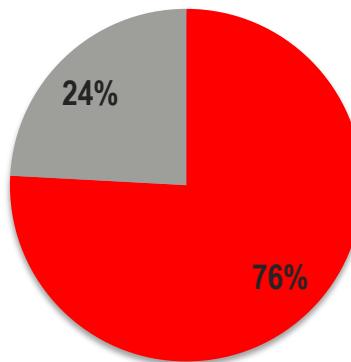
asortiman Podravkih Pića proširen kupnjom
marke Lero

dvoznamenkasti rast GASTRO segmenata

prekid prodaje Nestléovih proizvoda

Farmaceutika: snižene cijene lijekova s liste
HZZO-a

Prodaja na tržištu Hrvatske prema SPP-u



■ Prehrana i pića	+5%
■ Farmaceutika	-1%
■ Ukupno	+3%

Rast prodaje Podravka marki

Dodaci jelima

-2%

Podravka jela

+7%

Dječja hrana, slastice i snack

+8%

Mesni program i riblje konzerve

+7%

Pića

+18%

RAST PODRAVKA MARKI

+7%

* SPP Usluge nije predmet analize obzirom da u ukupnoj prodaji Grupe sudjeluje s 0,2% (realizacija samo na tržištu Hrvatske)

Karakteristike tržišta

ukupna prodaja: 640,2 mil. HRK

ukupan pad prodaje: -18%

pad prodaje trgovačke robe: -82%

rast prodaje Podravka marki +13%

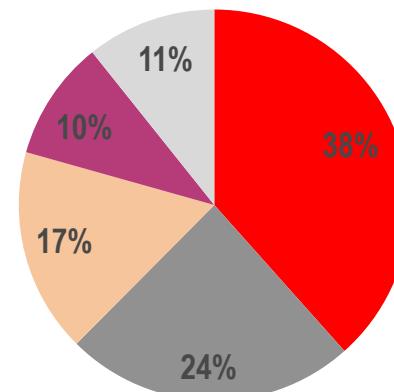
snažan rast prodaje ribljih konzervi +61%

Srbija: rast prodaje Podravka marki +35%

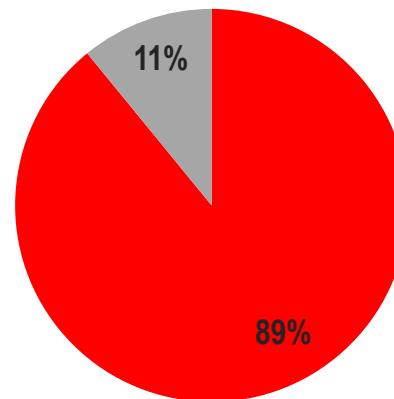
BiH: udvostručena prodaja pića generirana snažnim rastom prodaje Studena Ledenih čajeva

Slovenija: pad prodaje Farmaceutike od -27% zbog promjene zakonske regulative (04/2007.)

Prodaja po zemljama



Prodaja po SPP-u



promjena

-11%

-7%

-38%

-27%

-10%

-19%

-3%

Karakteristike tržišta

ukupna prodaja: 459,9 mil. HRK

ukupan rast prodaje: +6%

pad prodaje trgovačke robe: -61%

rast prodaje Podravka marki: +11%

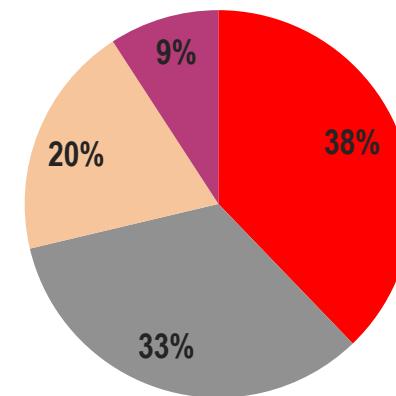
Poljska: rast Podravka marki +33%

Poljska: organski rast dodataka jelima +20%

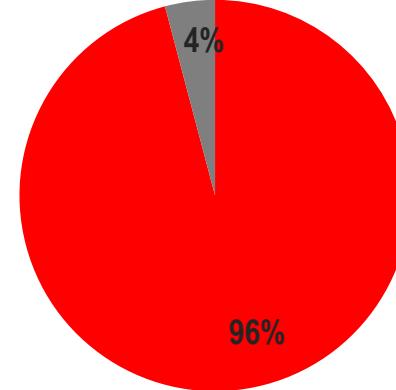
Mađarska: pad prodaje tržišta uvjetovan prekidom saveza s Rieber&Son-om

Češka: gubitak prodaje od uslužne proizvodnje za Kraft foods

Prodaja po zemljama



Prodaja po SPP-u



promjena

+32%

-8%

+4%

-14%

+6%

-3%

Tržište ZE, prekomorske zemlje i Daleki istok

Travanj 2008.

Karakteristike tržišta

ukupna prodaja: 226,4 mil. HRK

ukupan rast prodaje: +2%

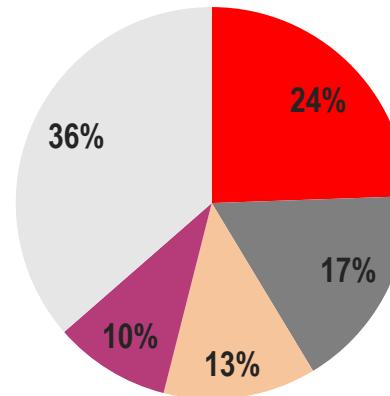
rast prodaje Podravka marki +3%

Njemačka: rast Podravka marki +13%

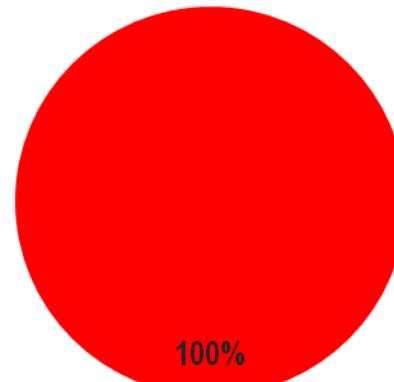
Austrija: pad prodaje mesnog programa

Austrija, Slovenija: co-branding Vegeta i Kelly's - Kelly's chips s okusom Vegete

Prodaja po zemljama



Prodaja po SPP-u



promjena

+18%

+8%

-24%

-5%

+4%

+2%

0%

ZE,PZ i DI: Australija, Austrija, zemlje Beneluxa, Francuska, Kanada, Njemačka, SAD, Skandinavija, Švicarska, Velika Britanija, ostale zemlje ZE

Karakteristike tržišta

ukupna prodaja: 167,6 mil. HRK

ukupan rast prodaje: +11%

pad prodaje Podravka marki: -6%

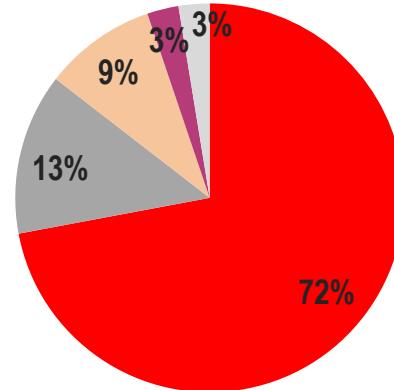
Rusija: rast prodaje Podravka jela +27%

Rusija: rast prodaje lijekova +36%

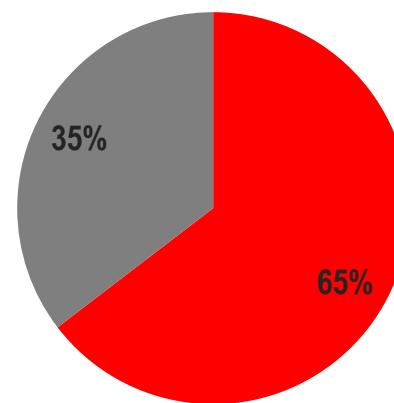
Rumunjska: rast prodaje Podravka marki +40%

Rumunjska: rast Farmaceutike determiniran rastom prodaje dermatoloških proizvoda

Prodaja po zemljama



Prodaja po SPP-u



promjena

Rusija +8%

Rumunjska +53%

Pribaltik 0%

Ukrajina -6%

Ostali +2%

Prehrana i pića 0%

Farmaceutika +38%

Rezultati poslovanja

Rezultati poslovanja u 2007. godini

	Grupa Podravka			SPP Prehrana i pića			SPP Farmaceutika		
	2007.	2006.	07./06.	2007.	2006.	07./06.	2007.	2006.	07./06.
Prodaja	3.431,80	3.467,50	-1%	2.810,60	2.852,00	-1%	614,3	605,1	2%
Bruto dobit	1.415,90	1.351,20	5%	1.038,40	1.000,30	4%	377,5	350,5	8%
EBITDA	255,8	327,5	-22%	106,2	143	-26%	149,6	184,2	-19%
EBIT	92,3	126,2	-27%	-23,6	-14	-69%	115,9	139,9	-17%
Neto dobit	18,3	60,4	-70%	-60,5	-40,6	-49%	78,9	100,7	-22%
<hr/>									
Bruto marža %	41,3	39	230 bp	36,9	35,1	180 bp	61,5	57,9	360 bp
EBITDA marža %	7,5	9,4	-190 bp	3,8	5	-120 bp	24,4	30,4	-600 bp
EBIT marža %	2,7	3,6	-90 bp	-0,8	-0,5	-30 bp	18,9	23,1	-420 bp
Neto marža %	0,5	1,7	-120 bp	-2,2	-1,4	-80 bp	12,8	16,6	-380 bp

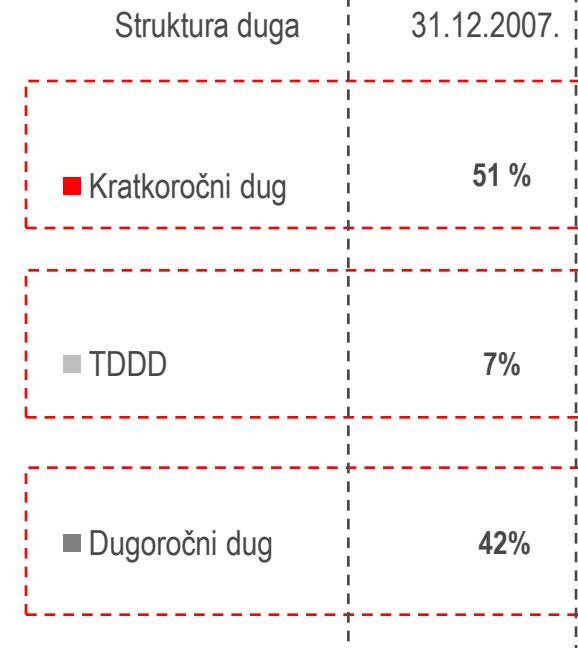
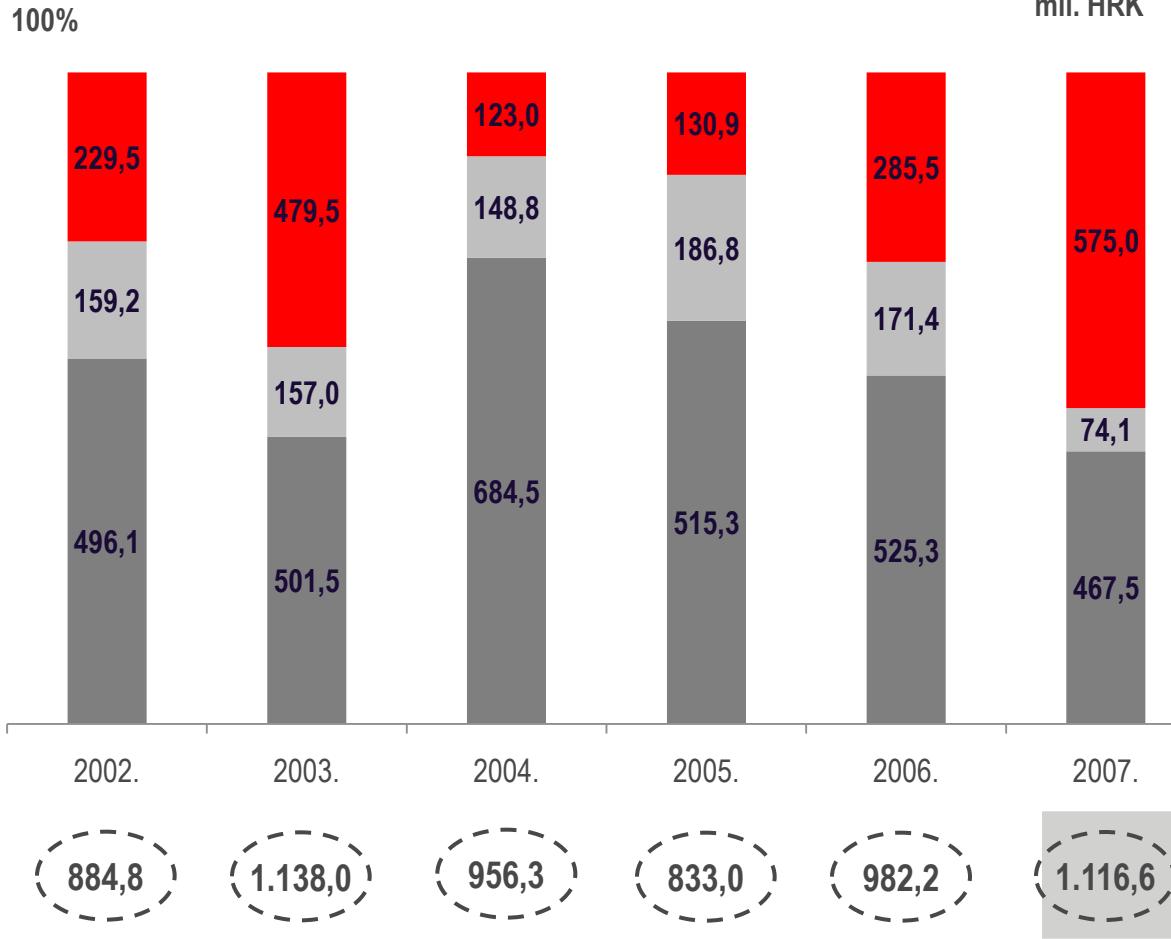
Skraćena bilanca Grupe Podravka

GRUPA PODRAVKA mil. HRK	31.12.2007.	31.12.2006.	31.12. 2007.	31.12. 2006.
Dugotrajna imovina	1.994,3	1.757,5		
Kratkotrajna imovina	1.872,6	1.943,1		
Novac	112,5	126,1	Povrat na kapital	0,9% 3,5%
Zalihe	594,5	564,5	Povrat na imovinu	0,5% 1,6%
Ukupna imovina	3.866,9	3.700,5		
Dugoročni dug	467,5	525,3		
Kratkoročni dug	649,2	456,9		
Dionička glavnica	1.945,0	1.746,7		
Ukupna pasiva	3.866,9	3.700,5		
Dug / Kapital	57,4%	56,2%		
Neto dug	1.004,2	856,1		
Neto dug / EBITDA	3,9	2,6		
Pokriće kamate	1,6	2,6		

Kretanje zaduženosti Grupe Podravka

Struktura duga Grupe Podravka

2002. - 2007.



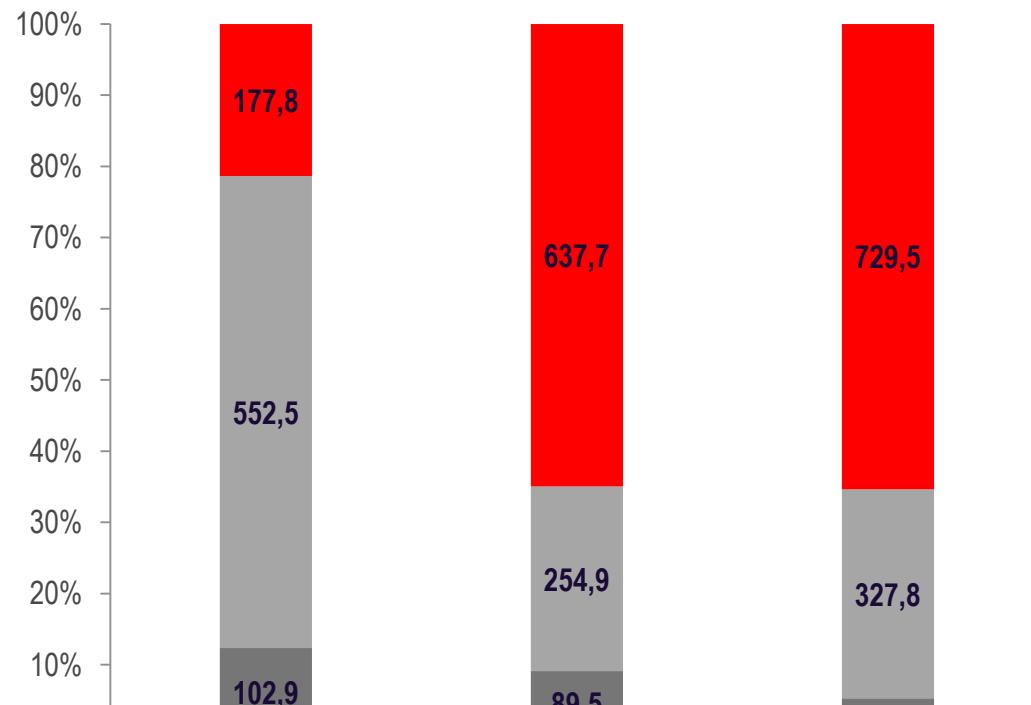
rast u odnosu na
31.12. 2006.

+14%

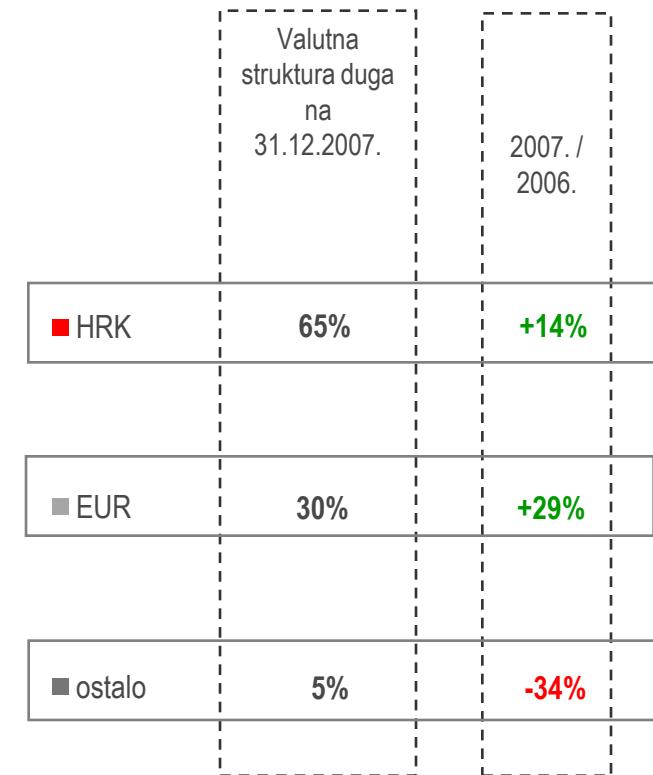
Valutna struktura duga Grupe Podravka

Kretanje valutne strukture duga Grupe Podravka

2005.-2007.



refinanciranje
duga kunskom
obveznicom



Troškovi

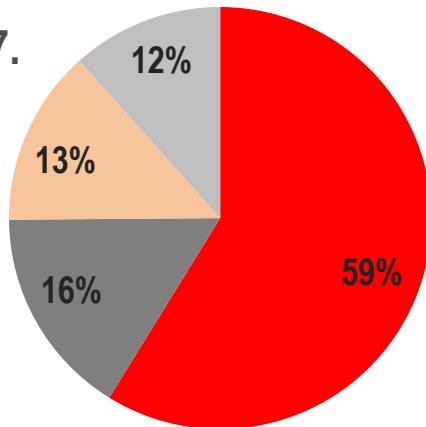
Struktura operativnih troškova

3.428,3 mil. HRK

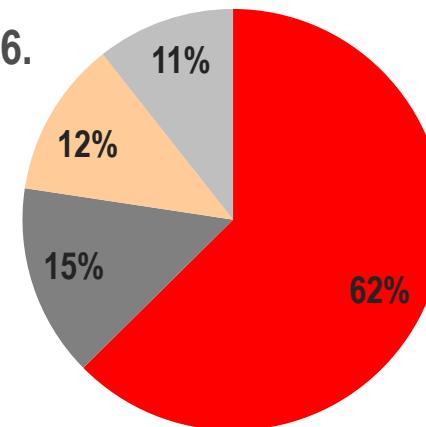
3.381,5 mil. HRK

OPERATIVNI TROŠKOVI

2007.



2006.



2007. / 2006 .

% prodaje

- Troškovi prodanih proizvoda
- Troškovi prodaje i distribucije
- Troškovi marketinga
- Opći i administrativni troškovi*
- **Ukupno**

-5%

+10%

+14%

+11%

+1%

59%

16%

14%

11%

100%

* opći i administrativni troškovi, bez utjecaja troškova restrukturiranja i sudskog spora s Avenom, ostvarili su pad od 2%

Optimizacija proizvodnog portfelja

početak procesa
optimizacije portfelja

kontinuirani proces

2005.

- definiranje uvjeta zadržavanja SKU u proizvodnom portfelju
- optimizacijom obuhvaćeno ≈ 10.000 SKU unutar SPP Prehrana i pića

2006.

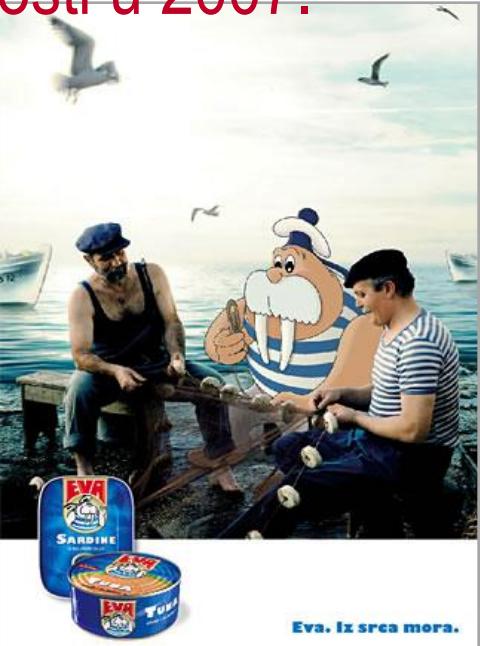
- ukinuto ≈ 2.000 SKU
- povećana bruto marža SPP Prehrana i pića za 10 bp

2007.

- ukinuto ≈ 3.000 SKU
- povećana bruto marža SPP Prehrana i pića za 180 bp

SKU Stock-keeping Unit

Marketing aktivnosti u 2007.

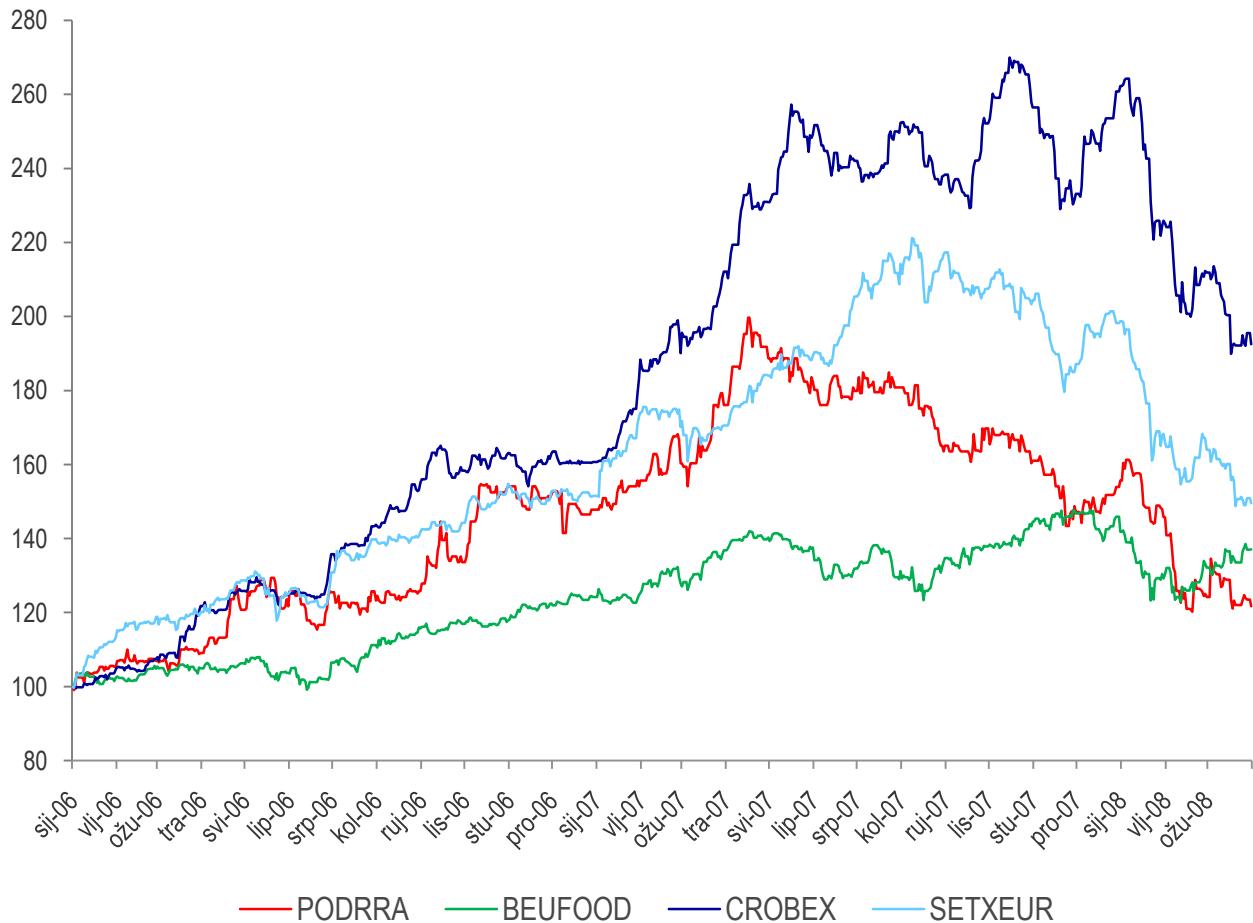


Dionica

Usporedno kretanje PODRRA i indeksa

Usporedno kretanje indeksa i PODR-R-A

Siječanj 2006.- ožujak 2008. (bazni indeks)



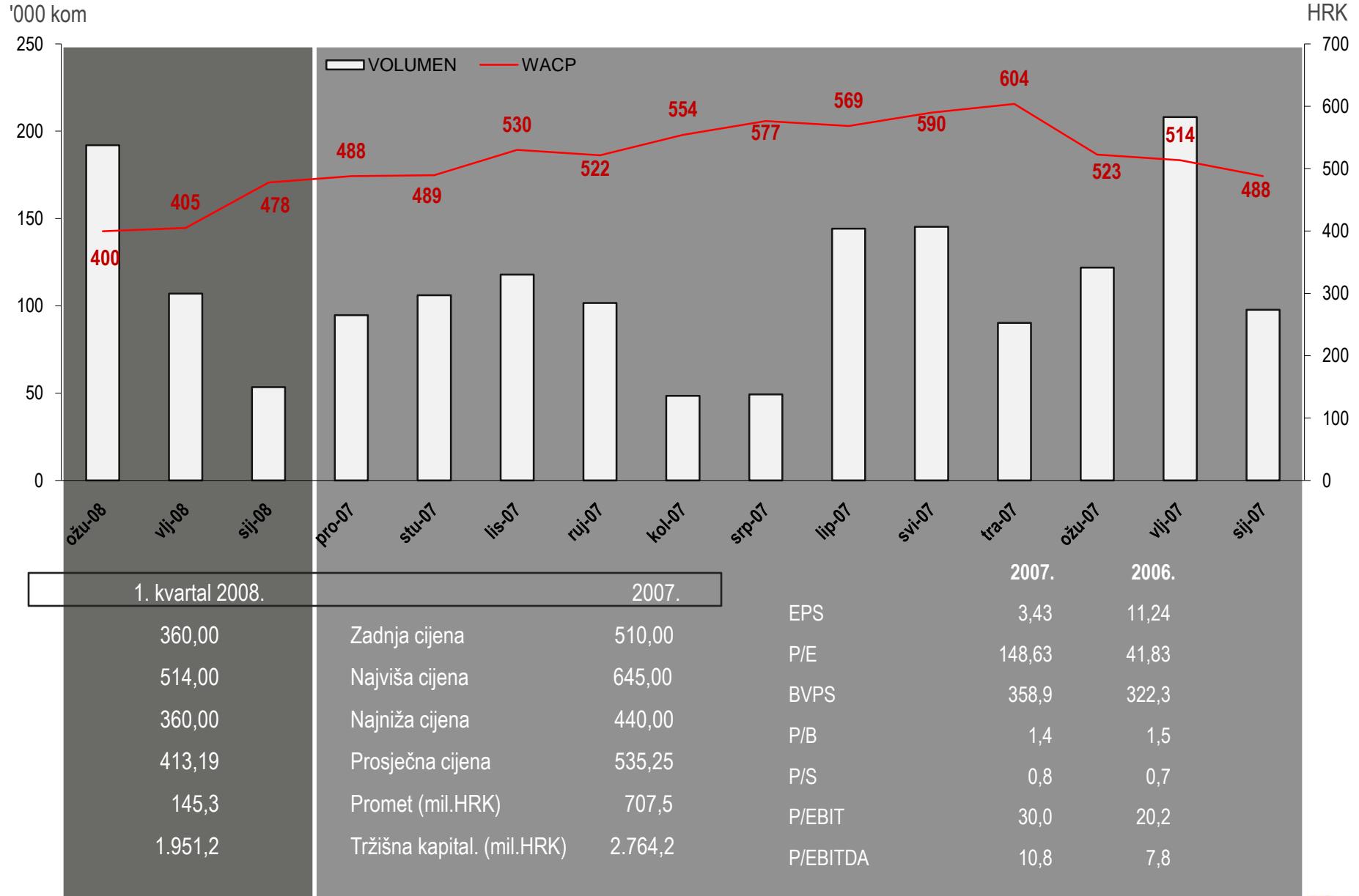
UDJELI U INDEKSIMA (31.03.2008.)

SETX	1,588%
CROBEX	4,023%
CROEMI	5,137%

PREPORUKE

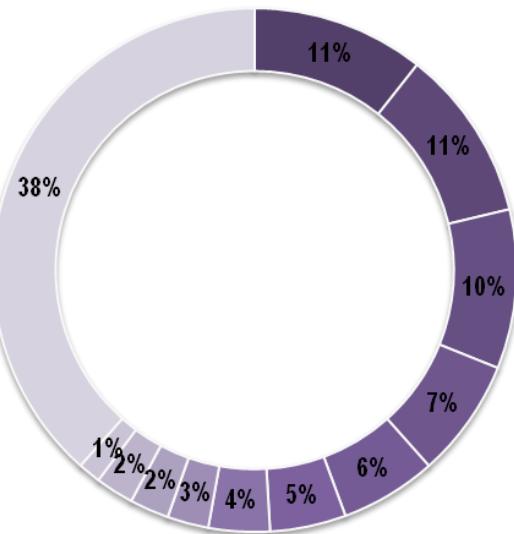
ERSTE	AKUMULIRATI
FIMA	DRŽATI
HAAB	DRŽATI
RBA	DRŽATI

Kretanje volumena i cijene PODR-R-A



Struktura dioničara

Struktura dioničara na dan 31.12.2007.



TOP 10

60,2%

ostali

39,8%

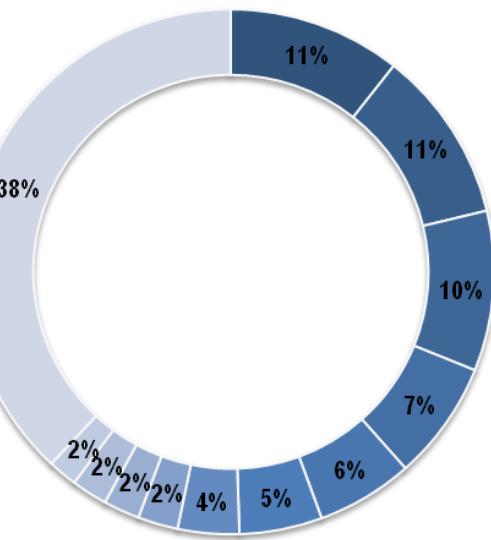
Struktura dioničara na dan 31.03.2008.

Dioničar	Udjel
FIMA AMI LTD	■ FIMA AMI Ltd.
HFP/HZMO	■ HFP/HZMO
HFP	■ HFP
Bank Austria Creditanst AG	■ Bank Austria Creditanst AG
Kapitalni fond d.d.	■ Kapitalni fond d.d.
AZ OMF	■ AZ OMF
PBZ Croatia osiguranje d.d. OMF	■ PBZ Croatia osiguranje d.d. OMF
Erste&Steiermarkische d.d./ CSC	■ Raiffeisenbank Austria d.d./R5
PBZ D.D./ Skrb. rn	■ Skandinav. Enskilda banken/Zbir.Rn
Raiffeisenbank Austria d.d./ R5	■ Raiffeisenbank Austria d.d./RBA
Trezorski račun	■ Trezorski račun
Ostali dioničari	■ Ostali dioničari

60,1%

39,9%

38%



Ukupno dionica 5.420.003
Ukupno dioničara 15.557

HFP (Hrvatski fond za privatizaciju), HZMO (Hrvatski zavod za mirovinsko osiguranje), OMF (Obvezni mirovinski fond)

Strategija 2008.-2011.

Strategija 2008. – 2011.

2008.

PRIORITETI

- 1 Strategija rasta
- 2 Podizanje profitabilnosti i konkurentnosti
- 3 Efikasnija upotreba kapitala

postizanje prioriteta kroz

PROGRAM RAST

PROGRAM PROFITABILNOST

PROGRAM KAPITALIZACIJE IMOVINE

organski rast

proizvodnja

smanjenje obrtnog kapitala

akvizicije

administracija

kapitalizacija imovine

prodaja,distribucija,logistika

2011.

5 mlrd. HRK

EBIT 9%

ROA 4%

Strategija rasta

Fokus kategorije

1. Dodaci jelima
2. Culinary*
3. Cerealije**
4. Meso
5. Riba
6. Slastice
7. Pića

Fokus tržišta

1. Zadržavanje liderske pozicije + trend setter u HR
2. Značajan organski rast u JIE i IE
3. Širenje portfolia u EU

Akvizicije

1. Fokus kategorije
2. Fokus tržišta
3. Liderske pozicije
4. Povećanje profitabilnosti
5. Financijska fleksibilnost
6. Uspješna integracija

* Culinary - juhe, jela, umaci, prilozi jelima, rajčica

** Cerealije – dehidrirana dječja hrana i žitarice za doručak

Podizanje profitabilnosti i konkurentnosti

SCM (Supply Chain Mngm)	Prodaja	Marketing i sponzorstva	Administracija i Usluge
1. Nabava	1. Efikasnost HR	1. Efikasnost ulaganja	1. Netemeljne djelatnosti
2. Logistika	2. Efikasnost Int	2. Sponzorstva	2. Energija
3. Proizvodnja i COGS	3. Organizacija procesa podrške	3. Organizacija	3. Organizacija
4. Zalihe			4. Plaće

Efikasnija upotreba kapitala

Aktivacija imovine

1. Zgrade
2. Zemljišta
3. Oprema

Portfolio management

1. Complexity management

Kompanija sa srcem



Odnosi s investitorima
ir@podravka.hr